

# Beskyt din eksport med en Kontraktgaranti



En Kontraktgaranti er en forsikring, der dækker dit tab, hvis du i forbindelse med et projekt bliver forhindret i at gøre det færdigt og få pengene for det. Garantien dækker også omkostninger til producerede varer, som du endnu ikke har leveret, og dine udgifter til at få udstyr og maskiner afmonteret og fragtet hjem.

Det kan være i situationer, hvor din leverance bliver forhindret på grund af uroligheder i landet, hvor det bliver forbudt at eksportere til landet, eller hvor landets myndigheder forhindrer leverancen. Garantien dækker også, hvis den udenlandske køber ikke kan eller vil betale for leverancen.

## Hvad er fordelene ved en Kontraktgaranti?

### Vi erstatter dit tab

Du får dækket en stor del af den tabte arbejdskapital, der er bundet i din ordre, og manglende betaling fra kunden, hvis din ordre bliver annulleret.

### Dækker hele forløbet

Garantien dækker hele forløbet, fra du indleder projektet, mens du producerer de enkelte delleverancer, og i tiden indtil kunden har betalt for leverancerne.

### Salg til usikre markeder

Med Kontraktgarantien fjerner du en stor del af kreditrisikoen på kunden.

Derfor kan du tillade dig at byde på eksportprojekter på markeder, hvor du ellers ville afholde dig fra at gøre forretninger.

### Den danske stat i ryggen

Skulle en tabssituation opstå, er det den danske stat, der står bag kravet mod den udenlandske kunde.

Det gør en forskel, når udeståender skal inddrives.

### Mulighed for Tilvalgsmodul

Du kan udvide dækningen med et Tilvalgsmodul, der giver dig flere muligheder, hvis din kunde mod forventning ikke betaler som aftalt. Kontakt EIFO for at høre mere.

## Hvad dækker en Kontraktgaranti?

### Anvendelse

Projekter til udlandet med en eller flere leverancer

### Dækning

Dit tab på eksportforretninger som følge af politiske eller kommercielle risici

### Garantiprocent (af dit tab) op til

90 %

### Beløbsstørrelse

Intet mindste- eller maksbeløb

### Løbetid

Projektets løbetid

### Betalingsbetingelser

Løbende betalinger

### Risikoperiode

Over 180 dage

## Hvordan er processen?

### Afklaring

#### Behov

Du skal levere et projekt til udlandet og har behov for at afdække din risiko. Det kan vi hjælpe dig med.

1

### Tilbud

#### Tilbud

Vil vi dække forretningen, udsteder vi et tilbud, hvor dækning, betingelser og præmie fremgår.

#### Accept

Hvis du accepterer tilbuddet, beder du os om at udstede en Kontraktgaranti.

### Garanti

#### Ja!

Vi udsteder en Kontraktgaranti og opkræver præmien. Du kan gå i gang med at levere dit projekt.

#### Kontakt

Du udfylder et ansøgningsskema på vores hjemmeside og sender det til os.

2

4

5

6

#### Kreditvurdering

Vi laver en vurdering af din kunde og projektet. Vi kigger på din kundes kreditværdighed, miljøforhold, dine leverancer mm.

3

JA!

## Tre praktiske spørgsmål

#### Hvad koster det?

Vi tager en præmie for at udstede en Kontraktgaranti. Vi beregner præmien ud fra den samlede risiko ved den konkrete eksportforretning og tager højde for:

- > garantiens løbetid køberens
- > kreditværdighed
- > de politiske forhold i køberens land.

#### Hvad kræver det?

Du skal være eksportør.

Vi skal acceptere risikoen på din køber.

Din virksomhed skal være med til at skabe økonomisk vækst i Danmark.

Du skal skrive under på, at arbejdet med ordren foregår på en miljømæssig og social forsvarlig måde.

Du skal kunne opnå en endelig retslig afgørelse i tilfælde af tvister mellem dig og din køber.

#### Hvad kan du gøre ?

Du kan kontakte os for at søge med det samme.

Du kan besøge [www.eifo.dk](http://www.eifo.dk) og læse om succeshistorier, krav og vilkår.

Du kan udfylde ansøgninger og erklæringer på vores hjemmeside for at være på forkant.